



LUSO
MEDICAMENTA
Winning Partnership

Estrada Consiglieri Pedroso 69 B
Queluz-de-Baixo - 2730-055 Barcarena PORTUGAL
Telefone: +351 214 340 000
Fax: +351 214 340 099
Pessoa de contacto: Miguel Ribeiro Farinha –
mfarinha@lusomedicamenta.com
E-mail: geral@lusomedicamenta.com
Website: www.lusomedicamenta.com

ÁREA DE NEGÓCIOS/ATIVIDADE: Indústria farmacêutica e médica, transferência de tecnologia.

MISSÃO: Excelência para com os nossos clientes, parcerias vitoriosas.

INÍCIO DE ACTIVIDADE: 9/11/2004
VOLUME NEGÓCIOS: GLOBAL: € 40.000.000
EXPORTAÇÃO: 42%
DESPESAS COM I&D (% VOL. NEGÓCIOS): 3%

Nº TOTAL DE FUNCIONÁRIOS: 240
PhD: 3
MSc: 3
LICENCIADOS: 76
FUNCIONÁRIOS ENVOLVIDOS EM I&D: 6%
(ANO: 2009)

PRODUTOS/SERVIÇOS: Soluções “end-to-end” na produção de produtos farmacêuticos. Produção para terceiros, desenvolvimento farmacêutico, estudos de estabilidade.

TECNOLOGIAS PRINCIPAIS: Produtos farmacêuticos sólidos, líquidos e semi-sólidos. Efervescentes.

INSTALAÇÕES: A plataforma tecnológica fica localizada em Queluz, perto de Lisboa apresentando-se como uma das unidades farmacêuticas mais modernas do país, com uma capacidade de produção de 40 milhões de unidades/ano. Assegura as Boas Práticas de Produção (GMP) da UE e oferece, aos nossos clientes, um vasto leque de tecnologias de produção, capacidades e conhecimentos específicos, como medicamentos efervescentes, semi-sólidos, líquidos, sprays, alu-alu e embalagens unidose entre outros. O Sistema de Gestão do Ambiente está certificado pelo ISO 14001.

PRINCIPAIS CLIENTES: Johnson & Johnson, Janssen Cilag, Novartis, Roche, Bayer, Tecnifar, Goldshield, Neo Farmacêutica, Angelini, Antigen.

RELAÇÕES TECNOLÓGICAS/PARCEIRIAS: Universidade de Farmácia de Lisboa, Faculdade de Ciências de Lisboa, ISCTE, LEF, Instituto de Biologia Experimental e Tecnológica (IBET), INETI, Tecnophage, Solutions for Business and Technology, SVS, Azad, Waters, Lambda Pharmaceuticals, Avogadro, ACET, GenIBET.

MERCADOS ALVO: Europa (Espanha, França, Alemanha, Itália, Dinamarca, Reino Unido), América Latina, África.

CONTACTOS ALVO: Multinacionais Farmacêuticas que procurem uma plataforma tecnológica para o desenvolvimento, produção e distribuição de formas farmacêuticas. Parceiros comerciais para comercialização de produtos próprios em mercados alvo.

ÁREAS DE POTENCIAL COLABORAÇÃO: Desenvolvimento Farmacêutico; Desenvolvimento Galénico; Optimização de fórmulas farmacêuticas ou processos de fabrico; Desenvolvimento e validação analítica; Desenvolvimento de novos materiais de acondicionamento; Validação de transporte; Elaboração de dossier de registo; Gestão de encomendas; Planeamento de encomendas; Procurement e compra de materiais; Distribuição.

PERFIL DA EMPRESA: A Lusomedicamenta S.A. é uma empresa farmacêutica de produção para terceiros que opera em Portugal e é especialista na produção de formas sólidas, líquidas e semi-sólidas. Exportamos cerca de 58% da produção para 47 mercados, e servimos os nossos clientes, grupos farmacêuticos líderes internacionalmente, com um leque de soluções e serviços de produção de elevada qualidade. O conceito das instalações, juntamente com equipamento de conversão rápida e modernos sistemas de informação, optimiza o fluxo de produtos e de pessoas, providenciando operações altamente flexíveis e tempos de ciclo reduzidos. Uma equipa técnica dedicada e altamente qualificada e parcerias com centros de Investigação e Desenvolvimento nacionais e internacionais, providenciam aos nossos clientes desenvolvimentos de produto como pré-formulação, formulação e desenvolvimento analítico, estudos de estabilidade, produção em lote e apoio regulamentar e técnico, assegurando uma total conformidade durante o ciclo de vida do produto.



LUSO
MEDICAMENTA
Winning Partnership

Estrada Consiglieri Pedrosa 69 B
Queluz-de-Baixo – 2730-055 Barcarena PORTUGAL
Phone: +351 214 340 000
Fax: +351 214 340 099
E-mail: geral@lusomedicamenta.com
Website: www.lusomedicamenta.com

AREA: Pharmaceuticals and medicines, Technology transfer.

ACTIVITY: Pharmaceutical Industry: development, production, distribution, marketing and sales of medicines.

MISSION: Excellence for our clients. Successful partnerships.

START UP YEAR: 9/11/2004
TURNOVER GLOBAL: € 40.000.000
EXPORTS: 42%
R&D EXPENSES (% TURNOVER): 3%

TOTAL NUMBER OF EMPLOYEES: 240
PhD: 3
MASTER OF SCIENCE: 3
GRADUATE: 76
**PERCENTAGE OF EMPLOYEES INVOLVED
IN R&D ACTIVITIES:** 6%
(YEAR: 2009)

PRODUCTS: Pharmaceutical products.

SERVICES: End-to-end solutions in pharmaceutical products manufacturing. Contract manufacturing, pharmaceutical development, stability studies.

MAIN TECHNOLOGIES: Solid, liquid and semi-solid pharmaceuticals (including Effervescent tablets, Eye-drops and injectables.)

FACILITIES: The technological platform is located in Queluz, near Lisbon, and is one of the most modern pharmaceutical units in Portugal, with a production capacity of 40 million units per year. The plant complies with EU GMP standards and offers clients a vast range of production technologies, capacities and specific knowledge on, for example, effervescent, semi-solid and liquid medicines, sprays, alu-alu and single dose packages. The Environmental Management System is certified ISO 14001:2004 and the Health and Safety System is certified OSHAS 18001:2007. A second manufacturing unit, with a production capacity of 10 million units per year, including collyria and injectables, is located in Póvoa de Santo Adrião, near Lisbon.

MAIN CLIENTS: Johnson & Johnson, Janssen-Cilag, Novartis, Roche, Bayer, Tecnifar, Goldshield.

TECHNOLOGICAL RELATIONSHIPS: Faculties of Pharmacy and Science at the University of Lisbon, ISCTE, Pharmaceutical Studies Laboratory (LEF), Institute of Experimental and Technological Biology (IBET, Tecnophage, IFAR-CT, Solutions for Business and Technology, SVS, Azad, Waters, Lambda Pharmaceuticals, Avogadro, ACET, GenBET.

TARGET MARKETS: European Union, Central and South America, Middle East, Far East, Africa.

TARGET CONTACTS: Multinational pharmaceutical companies that seek a technological platform for development, production and distribution of pharmaceutical forms. Commercial partners for the marketing of their own products in target markets.

AREAS FOR POTENTIAL COLLABORATION: Pharmaceutical development; galenic development; optimization of pharmaceutical formulas and manufacturing processes; analytical development and validation; preparation of registration dossiers; management of orders; planning of orders; procurement and purchase of materials; distribution; marketing and sales.

COMPANY PROFILE: Lusomedicamenta S.A. is a fully integrated pharmaceutical group structured into two major business areas: contract manufacturing (Lusomedicamenta) and marketing&sales (Medicamenta and Dávi). In 2008 contract manufacturing is still the main business, with about 45% of our production being exported to 47 markets worldwide. We supply our customers, leading international pharmaceutical groups, with the fullest range and highest quality of manufacturing solutions and services.

Being one of the most modern pharmaceutical units in the country, we offer a wide range of manufacturing technologies, and specific know-how and capacities, like effervescent tablets, eye drops, injectables, non-gas sprays, alu-alu and unidose packaging).

Facility design, together with fast changeover equipment, and state-of the art information systems, optimizes product and people flow, providing very flexible operations, and reduced cycle times.

A dedicated and highly skilled technical team, and extensive partnership with national and international research and development centres, provides our customers, product development, such as pre-formulation, formulation and analytical development, stability studies, pilot batch production, and regulatory and technical support, assuring full compliance during product life cycle. (The production unit follows the EU GMP's and the Environment Management System is ISO 14001 certified.)

The marketing&sales business was established in 2007 with 4 derma products and has since then expanded through acquisition and partnerships into two companies: Dávi (www.davi.pt) that brings to the market pharmaceutical products in the areas of ophthalmology and dermatology, and Medicamenta, that promotes medicines in the areas of Primary Care, Cardiology, Gastroenterology, Central Nervous System and Oncology.



**LUSO
MEDICAMENTA®**
Winning Partnership

Estrada Consiglieri Pedroso 69 B
Queluz-de-Baixo – 2730-055 Barcarena PORTUGAL
Tél: +351 214 340 000
Fax: +351 214 340 099
Contact pour de nouvelles Affaires: Miguel Ribeiro
Farinha – mfarinha@lusomedicamenta.com
E-mail: geral@lusomedicamenta.com
Website: www.lusomedicamenta.com

DOMAINE D'INTERVENTION/ACTIVITÉ: Industrie pharmaceutique et médicale, transferts de technologie.

MISSION: L'excellence pour nos clients, des partenariats gagnants.

DÉBUT D'ACTIVITÉ: 09/11/2004

CHIFFRE D'AFFAIRES GLOBAL: € 40.000.000

VOLUME EXPORTÉ: 42%

DÉPENSES EN R&D (EN % DU CHIFFRE D'AFFAIRES): 3%

EFFECTIF TOTAL: 240

DOCTORATS: 3

MSc: 3

LICENCIÉS: 76

EFFECTIFS PARTICIPANT À LA R&D: 6%
(ANNÉE: 2009)

PRODUITS/SERVICES: Solutions "end-to-end" pour la fabrication de produits pharmaceutiques. Sous-traitance, développement pharmaceutique, études de stabilité.

PRINCIPALES TECHNOLOGIES: Produits pharmaceutiques solides, liquides et semi-solides. Produits effervescents.

SITES: Notre plateforme technologique, implantée à Queluz, se présente comme l'une des unités pharmaceutiques les plus modernes du pays, avec une capacité de production de 40 millions d'unités par an. Dans le respect des Bonnes Pratiques de Production (GMP) de l'UE, nous offrons à nos clients un grand choix de technologies de production, des capacités et des connaissances spécifiques, par exemple dans le domaine des médicaments effervescents, semi-solides, liquides, en vaporisateur, alu-alu et unidoses. Nous avons un Système de Gestion de l'Environnement certifié ISO 14001.

PRINCIPAUX CLIENTS: Johnson & Johnson, Janssen Cilag, Novartis, Roche, Bayer, Tecnifar, Goldshield, Neo Farmacêutica, Angelini, Antigen.

RELATIONS TECHNOLOGIQUES/PARTENARIATS: Université de Pharmacie de Lisbonne, Faculté de Sciences de Lisbonne, Institut Supérieur des Sciences du Travail et de l'Entreprise (ISCTE), Laboratoire d'Études pharmaceutiques (LEF), Institut de Biologie Expérimentale et Technologique (IBET), Institut National de l'Ingénierie, de la Technologie et de l'Innovation (INETI), Tecnophage, Solutions for Business and Technology, SVS, Azad, Waters, Lambda Pharmaceuticals, Avogadro, ACET, Genibet.

MARCHÉS CIBLE: Europe (Espagne, France, Allemagne, Italie, Danemark, Royaume-Uni), Amérique Latine, Afrique.

CONTACTS CIBLE: Multinationales pharmaceutiques à la recherche d'une plateforme technologique pour le développement, la production et la distribution de formes pharmaceutiques. Partenaires commerciaux pour la commercialisation de produits propres sur des marchés cible.

DOMAINES DE COLLABORATION ÉVENTUELLE: Développement pharmaceutique, développement galénique, optimisation de formules pharmaceutiques ou de processus de fabrication, développement et validation analytique, développement de nouveaux matériaux de conditionnement, validation de transports, élaboration de dossiers d'enregistrement, gestion de commandes, planification de commandes, approvisionnement et achat de matériel, distribution.

PROFIL DE L'ENTREPRISE: Lusomedicamenta S.A. est une société pharmaceutique de sous-traitance opérant au Portugal et spécialisée dans la production de formes solides, liquides et semi-solides. Nous exportons près de 58 % de notre production vers 47 marchés dans le monde entier et offrons à nos clients, qui sont des groupes pharmaceutiques leaders internationaux, un grand choix de services et de solutions de très grande qualité. La conception de nos sites, alliée à un équipement facilement convertible et à des systèmes d'information modernes, nous permet d'optimiser le flux des produits et des personnes, en opérant d'une façon extrêmement flexible, avec une durée des cycles réduite. Une équipe technique dévouée et hautement qualifiée, des partenariats élargis avec des centres de R&D nationaux et internationaux nous permettent de proposer à nos clients des produits avec des pré-formulations et des formulations et de développer des analyses, des études de stabilité, une production en lots et une assistance réglementaire et technique, en leur assurant une conformité totale pendant tout le cycle de vie du produit.